

# 我们需要这座桥

——2009中国国际矿业大会展会侧记



地质装备展示区一角 本报记者 赵凡 摄

2009年的中国国际矿业大会是在新的国际国内形势下召开的。自去年9月国际金融危机爆发以来,全球矿业受到了严重的冲击。在国际金融危机的影响下,今年的矿业大会还会像以往那样火吗?10月20日,在天津滨海国际会展中心隆重开幕的2009中国国际矿业大会,以新面貌、新特点展示了中国国际矿业大会对业界巨大的吸引力。

据统计,在这次国际矿业大会的展会上,有来自45个国家的约2000名代表和230个展商,展位达到416个。来自世界各国的矿业公司、金融机构、评估咨询公司、技术服务公司、装备公司,通过个性化的展示,寻找勘查、开发、投资、技术、装备等多领域的合作之路。

基础地质调查的支撑作用、航空遥感技术的广泛应用,以及我国与国际合作的广泛开展。

令人欣喜的成就向国内外的业界人士展示出了我国极具发展潜力的矿业市场。而在各省(区、市)国土资源厅的展位上,各省(区、市)还根据各地的情况制作了更详细的宣传品。对此,一位正在云南省国土资源厅展位咨询的南非矿业人士对记者说,各省(区)的展示非常好,不仅可以让投资者有的放矢,还可以直接向相关官员了解情况。

## 不可或缺的交流平台

已经走过10年的中国国际矿业大会,一直致力于在我国矿业与国际矿业间搭起一座桥,向国际矿业界广泛宣传、介绍我国

许多外商代表都表示,希望能够通过面对面的交流,增进彼此的了解,为进一步合作建立良好关系。

另外,由于今年的中国国际矿业大会选用了新会址——天津,也增加了天津与国际矿业市场的交流。天津是我国沿海开放的国际口岸城市,物流与交通条件优越,随着矿业贸易的日渐繁荣,完善的配套设施让天津完全有潜力成为矿业贸易的中心。

## 合作是不变的初衷

在今年的展会上,可以看到许多的老朋友,也有很多的新朋友。

拥有40多个展位的加拿大展团是规模最大的。加拿大展团的一位官员对记者说,金融危机

领了8家本省矿业公司,拿出了铀矿、镍矿以及煤矿等多个项目参会,并希望与中方投资矿业企业进行接洽会谈、项目合作。展位的工作人员告诉记者,这些矿业公司中的大部分公司拥有丰富的勘探与开发经验,并在著名的富铀盆地——阿萨巴斯喀盆地和富有铀矿找矿远景的谢龙盆地,拥有勘探程度较高的项目。他们希望能与中国的企业共同合作开发有远景的项目。而对位于加拿大卑诗省的一家小型勘探公司来说,希望能得到来自中国的投资,共同发现在加拿大具有开采价值的贵金属和重金属矿床。

同样是矿业大国,澳大利亚展团除政府地质科学组织外,还组织了3家勘探公司、1家矿业权管理公司、1家地质公司以及2家服务于矿业的律师行参加展会。一名地质科学组织人员表示,澳大利亚与中国已经成为了矿业领域密切的合作伙伴,现在已经有越来越多的中国企业在澳大利亚从事矿产资源的勘查开发活动。从展会来看,经济的低迷对中国吸引外资能力的影响并不大,希望双方能通过更多的交流,增进了解,加强合作,共同取得矿业领域更大的发展。

## 装备与技术期待双向融入

集中在9号展厅的装备展区,不仅有来自国外的装备与技术,更集中展示了我国矿产勘查开发技术装备行业的进步。

在加拿大的展团中,有不少公司带来了世界先进的装备与技术。一位工作人员对记者说,中国的装备经过多年的发展已经有了长足的进步,但仍有一些高精尖的设备需要进口,我们看好中国市场,也希望能够提升中国装备市场的整体水平,为地质勘探、开矿以及矿业市场的繁荣贡献力量。当然也希望能与技术领域与中国同行开展合作。

记者从中国地质装备总公司展位了解到,他们带来了多种重力仪器、地震仪器、罗盘类仪器以及探测仪器,而他们生产的一些型号的全液压岩心钻机完全可以替代进口设备,希望通过展会能将产品推向更多的国家。首次参展的唐山陆凯科技有限公司,产品受到了来自赞比亚的顾客的青睐。该公司工作人员表示,展会刚刚开始,赞比亚的顾客就前来询问公司的设备,之后,他们只要想起问题便到展位前询问,对产品有着极大的兴趣,双方或许可以